

CrediSeguro

Transformación financiera digital

FINANCIERA 100% DIGITAL

¡Especialistas en seguros y los más rápidos del mercado!

Gana comisiones en efectivo, sin metas, ni concursos



¿Por qué CrediSeguro?

1. Acompañamiento de la firma digital y cobro de la primera cuota del cliente.
2. Comisión en efectivo desde la primera póliza.
3. Pago de cuotas de los clientes con tarjeta de crédito.
4. Mantenimiento mensual de la cartera de los clientes.
5. Creación del crédito desde el mismo día.
6. Asesoría personalizada de forma virtual o presencial al intermediario.
7. Financiación con todas las aseguradoras del país.



Nuestras cifras 2022



Más de **\$68.700**
Millones COP en primas
financiadas



Más de **23.798**
pólizas financiadas



Más de **1.000**
intermediarios
aliados



300%
crecimiento durante el
último año

Alguno de nuestros INTERMEDIARIOS



Proceso de financiación



1. **Creación del Crédito:** El Intermediario nos envía un correo electrónico adjuntando la póliza, cédula y el formato de solicitud de crédito.



2. **Llamada de Bienvenida:** Le explicamos al cliente el estatus del crédito, medios de pagos y le brindamos canales de atención y asesoramiento personalizado.

- **Firma Digital:** Acompañamiento del cliente en la firma digital con DocuSign.
- **Pago de la Primera Cuota:** Realizamos el acompañamiento al cliente para el pago de la primera cuota a través de PSE, tarjeta de crédito, débito y/o pago en efectivo en los puntos Efecty.



3. **Desembolso a la aseguradora:** Realizamos el desembolso a la aseguradora, una vez recibido el pago de la primera cuota y realizada la firma digital del cliente.



4. **Comprobante de Pago:** Tan pronto se realiza el desembolso a la aseguradora, enviamos el timbre de pago del banco al Intermediario.



Automatización de la cartera



Automatización mensual del cobro de cartera de los clientes por medio del Software de marketing cloud de Salesforce a través de comunicaciones vía WhatsApp, email, SMS y llamadas.

La gestión de cobro se divide de la siguiente manera:

1 Cartera preventiva: Recordatorio de pago de los clientes que se encuentran al día en sus cuotas con su crédito a través de flujos de comunicaciones creados para este segmento.

2 Cartera correctiva: Cobro de los pagos pendientes de los clientes que tienen una o más cuotas vencidas a través de flujos de comunicaciones creados para este segmento.



Financiando con Crediseguro, las fechas límite de pago quedan unificadas de la siguiente manera:

- Fecha vigencia del Seguro del 16 al 30 - Día 10 de cada mes
- Fecha vigencia del Seguro 1 al 15 - Día 25 de cada mes



"Ser una financiera digital significa trabajar por el futuro económico y tecnológico del país."

CrediSeguro

La única forma de usar el seguro es estando al día en los pagos
¿Dudas o problemas con tus pagos? Llámanos 301-599-3069
3160261204



Chatea con uno de nuestros asesores



La mejor opción para tu financiación

